你好，王总吗，我是美连的小尹，上次跟你说的精准营销，明天想再跟你聊一下，看上午有时间没？  
  
你大概是怎么做的？什么精准营销？  
之前也在电话里聊得很久了，可还是没有讲得很清楚，所以想找个时间见面聊一下，让您看看具体操作，十来分钟就能了解得很清楚了，你看明天上午还是下午，我们见面聊一下吧  
  
电话里说一下吧，大概说一下  
之前说过了的，传统的推广太泛了，不够专业，询盘质量又不高，而且投入几年一旦不合作了，就什么也剩不下，我们是主张把电子商务还给客户的，是给您做自有网络渠道的，而且价格又不高，很实惠  
  
那是多少钱呢？  
我们最实惠的服务一年才几千块钱，你看什么时候见一下呢，见面具体聊吧  
  
  
注：主要就是电话里不要聊太多的产品，约上门是电话的目的.

第一阶段 破冰

王总，我就是美连的小银，早就想跟你见面，今天终于得偿所愿——今天见到您才感觉到闻名不如见面，早知道您这么有气质（风度翩翩，帅气，漂亮，感染力。。。。。），我早就应该强行上门了来见您了。

第二阶段

看您企业做的这么成功，肯定也是惜时如金的人，那我也不耽误您时间，我们这边主要是帮企业搭建自己的网络渠道，为了能够更好的能为您介绍，想问下您有做过什么推广，做了多久了，投入大概多少，几个人在负责，通过网络您已经做了哪些市场，对于现有推广，您感觉还有哪些地方需要改善（注：可能问不完，主要的包括做了什么，几年，几个人负责，还有什么要改善，这些一定要问道，现在问不到，后期也要问道，不然本次拜访宣告失败）。

第三阶段

电子商务趋势简介及产品简介，详细内容周一发